

**PENGARUH BUKTI FISIK (*TANGIBLES*) TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA *FLOOR  
COFFE & SPACE* BENGKALIS  
(Studi Kasus Masyarakat Bengkalis)**

Nama : Titania  
NIM : 5103211556  
Dosen Pembimbing : Supriati, S.ST., M.Si

**Abstrak**

Penelitian ini adalah penelitian asosiatif yang bertujuan untuk menganalisa pengaruh bukti fisik (*tangibles*) terhadap keputusan pembelian pada *Floor Coffee & Space* Bengkalis. Permasalahan dalam penelitian ini adalah mengenai bukti fisik serta keputusan pembelian yang dilakukan oleh konsumen pada *Floor Coffee & Space* Bengkalis. Teknik pengambilan sampel menggunakan teknik *Nonprobability Sampling*. Responden berjumlah 100 orang masyarakat yang pernah mengunjungi dan melakukan pembelian di *Floor Coffee & Space* Bengkalis dan menggunakan sumber data primer (kuesioner). Koefisien korelasi bernilai positif dan searah sebesar 0,844. Persamaan regresi linear sederhana yang bernilai positif pada  $Y = 1,211 + 1,458X$  dan koefisien determinasi menunjukkan angka 0,712 yang artinya bukti fisik mempengaruhi keputusan pembelian sebesar 71,2%. Hasil uji T menunjukkan nilai t hitung 15,574 lebih besar dari t tabel 1,984 yang berarti bahwa  $H_0$  ditolak dan  $H_a$  diterima. Ini menyatakan bahwa variabel bukti fisik mempengaruhi keputusan pembelian.

**Kata kunci:** Bukti Fisik (*Tangibles*), Keputusan Pembelian, *Floor Coffee & Space* Bengkalis

**THE INFLUENCE OF PHYSICAL EVIDENCE (TANGIBLES) ON  
PURCHASING DECISIONS AT FLOOR  
COFFEE & SPACE BENGKALIS**  
**(Case Study of Bengkalis Community)**

Nama : Titania  
NIM : 5103211556  
Dosen Pembimbing : Supriati, S.ST., M.Si

***Abstrack***

*This research is an associative study aimed at analyzing the influence of physical evidence (tangibles) on purchase decisions at Floor Coffee & Space Bengkalis. The problem in this study concerns the role of physical evidence and how it affects consumer purchasing decisions at Floor Coffee & Space Bengkalis. The sampling technique used is non-probability sampling. The respondents consist of 100 individuals who have visited and made purchases at Floor Coffee & Space Bengkalis, using primary data sources (questionnaires). The correlation coefficient shows a positive and direct relationship of 0,844. The simple linear regression equation also shows a positive value with  $Y = 1,211 + 1,458X$  and the coefficient of determination ( $R^2$ ) indicates a value of 0,712 meaning that physical evidence influences purchasing decisions by 71,2%. The t-test result shows a t-value of 15,574 which is greater than the t-table value of 1,984 indicating that  $H_0$  is rejected and  $H_a$  is accepted. This confirms that the physical evidence variable has a significant influence on purchase decisions.*

*Keywords:* Physical Evidence (Tangibles), Purchase Decision, Floor Coffee & Space Bengkalis